

**Communiqué de presse**

**SIPAREX MIDMARKET III réunit 90 millions d'euros d'engagements  
pour son premier closing**

**Paris, le 20 septembre 2012.** Siparex annonce avoir réalisé le lancement de son fonds Siparex MidMarket III. En l'espace de seulement 4 mois, les engagements d'investisseurs français et internationaux ont déjà permis de lever 90 M€, pour un objectif final de 150 M€.

L'expérience de l'équipe de gestion et le positionnement de ce fonds dédié au financement de la croissance domestique et internationale des Entreprises de Taille Intermédiaire (ETI) ont su séduire les investisseurs. Cette annonce confirme l'attractivité du modèle d'investissement du pôle capital développement - transmission de Siparex qui, en mai dernier, avait finalisé avec succès la souscription à 130 M€ du fonds Siparex MidCap II, positionné sur le segment des entreprises de plus petite taille (Valeurs d'Entreprise < 40 M€).

Siparex a bénéficié des soutiens de son sponsor Siparex Associés et d'investisseurs institutionnels (75 % des montants levés) ainsi que de family offices. 80 % des montants levés sont le fait d'investisseurs historiques déjà présents dans Siparex MidMarket II. Ces engagements étant complétés par l'arrivée de nouvelles caisses de retraite et banques régionales.

*« La fidélité de nos souscripteurs témoigne de la réussite de notre approche d'investissement fondée sur l'accompagnement des entreprises dans leur croissance. Plus encore, la régularité de nos performances et notre gestion disciplinée du risque financier nous permettent de compter de nouveaux investisseurs institutionnels dans ce fonds »,* déclarent Bertrand Rambaud, Président du Groupe Siparex et Benoît Métais, co-Président de l'activité Capital développement - Transmission.

**Poursuite de la stratégie de financement de croissance**

La stratégie d'investissement de Siparex MidMarket III s'inscrit dans la continuité des deux premiers fonds. Elle privilégie l'accompagnement en capital développement et capital transmission d'entreprises indépendantes, en croissance, dont la valeur est supérieure à 40 M€, pour des investissements compris entre 2,5 et 15 M€.

Les premiers investissements sont d'ores et déjà prévus à compter du dernier trimestre 2012.

## **Montée en régime du programme de cessions de Siparex MidMarket II.**

Le processus de levée de Siparex MidMarket III a largement bénéficié des résultats de Siparex MidMarket I et II. C'est ainsi que malgré l'environnement économique complexe qui a prévalu depuis 2008, le parcours de la quinzaine de PME du portefeuille de Siparex MidMarket II illustre la qualité de sélection et d'accompagnement des équipes d'investissement.

Plusieurs cessions sont en cours de réalisation notamment auprès d'acquéreurs stratégiques, à l'affût de beaux actifs sur le marché européen. Après Babeau Seguin cédée fin 2011, Jalmat (matériel d'étalement et de coffrage pour la construction) vient d'être vendue au groupe Altrad permettant à Siparex MidMarket II d'afficher un TRI global sur cessions de 20,4 % (multiple de x2,4). D'autres opérations sont en négociations exclusives et devraient contribuer à augmenter de façon substantielle le montant des distributions dans les prochains mois.

### A propos de Siparex

---

Le Groupe SIPAREX, créé il y a 34 ans, est le spécialiste français indépendant du capital investissement dans les PME. Le Groupe affiche des capitaux sous gestion de plus d'1Md€, répartis entre le « capital développement / transmission » sur le segment du mid market et le « capital proximité et innovation » qui finance les sociétés technologiques, innovantes et régionales de proximité. A cela s'ajoute une activité de conseil dans les pays émergents.

Siparex couvre l'ensemble du territoire national à partir de Paris, Lyon, Besançon, Lille, Nantes, Strasbourg et est implanté également à Madrid et Milan.

### Contact Investisseurs :

---

Nicolas Eschermann, Responsable des Relations Investisseurs  
n.eschermann@siparex.com | T : 04 72 83 23 02

### Contacts Presse :

---

#### **Siparex**

Valérie Marin : v.marin@siparex.com | T : 04 72 83 23 23

#### **Capmot**

Jean-Philippe Mocci : jpmocci@capmot.com | T : 01.71.16.19.13 | M : 06.71.91.18.83

Alexis Valero : avalero@capmot.com | T : 01.71.16.20.58 | M : 06.67.27.60.12